

אודות Blaze Advisor

מנוע החוקים Blaze Advisor מפותח במעבדותיה של חברת FICO, חברה מובילה בתחומה עם ותק של למעלה מ-50 שנה.

Blaze מאפשר לאנשי התוכן בארגון לכתוב את החוקים העסקיים שלהם בעצמם עם תמיכה קלה של ה-IT בארגון.

המערכת הינה מערכת Back office כלומר היא אינה חשופה למשתמשי הקצה אלא מתממשת למערכות התפעוליות. כל מערכת שצריכה להפעיל שיקול דעת פונה ל-Blaze. Blaze מיישם את החוקים העסקיים שהוגדרו ומחזיר תשובה למערכת הדורשת.

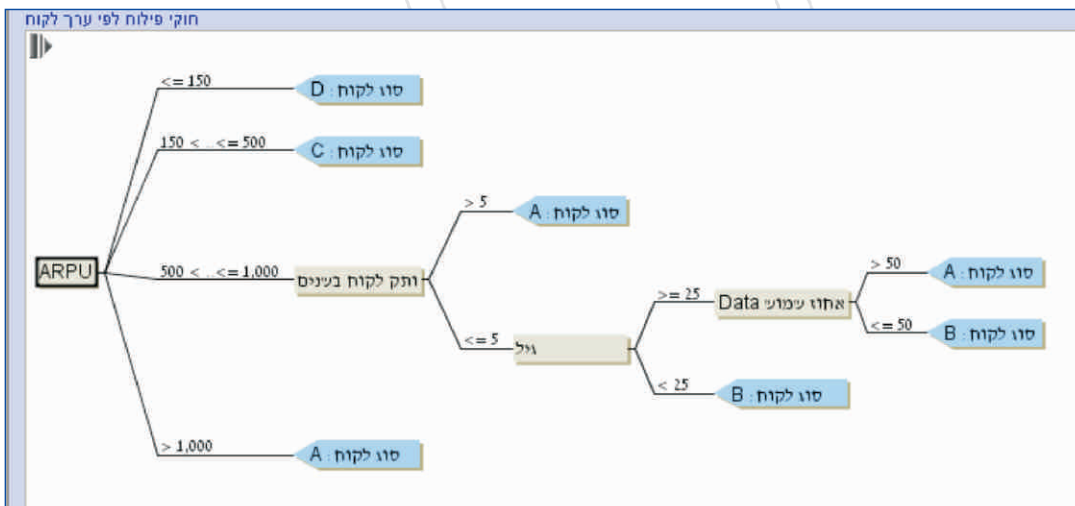
גמישות מנוע החוקים מאפשרת ליישם אינספור תהליכי החלטות מקבילים ובכל זאת שונים בלא מפריע אחד לשני, עם יכולות של שיתוף לוגיקה שכבר נקבעה על מנת לצמצם את משך כתיבת החוקים והתשתית לתהליכים החדשים.

כל זאת יתבצע **בעקביות** עבור כל ערוץ/מערכת שתבקש החלטה דומה.

מהירות הביצועים של המנוע הן ב-Run Time והן ב-Batch מאפשרות לו לספק שירותים לכל הצרכים של הארגון מבלי להיות מוגבל בביצועים.

הממשק הגרפי הייחודי של מנוע החוקים Blaze Advisor והיכולת הטכנולוגית ליישום חוקים בזמן אמת, תוך עמידה בביצועים מהירים, מאפשרת **לשפר באופן משמעותי את התהליכים העסקיים**, מורכבים ככל שיהיו, ולחסוך זמן וכסף שהיה מושקע בתכנות קוד ובתחזוקה שוטפת.

חיסכון העלויות הגדול נובע ממספר גורמים: קיצור זמן הקידוד, קיצור זמן התחזוקה של החוקים הקיימים, צמצום הסיכונים הנובעים מטעויות אנוש, Time To Market ועוד.



עץ החלטה עבור המשתמשים העסקיים לסינון סוגי לקוח

דוגמאות ליישומים באמצעות Blaze

הונאות

פלטפורמת ניהול ותחזוקת חוקים דרך ערוצים ארגוניים מגוונים לצורך אישורים, חישובים והונאות פנימיות וחיצוניות.

שיווק

מערכת לקביעת הצעד הבא. לדוגמא, פלטפורמת תוכנה מלאה לכיסוי הלוואות מסחריות קובעת מה הפעולות הבאות שצריכות להיעשות בתהליך.

תיקוף מידע (Data Validation)

החוקים ב- Blaze Advisor מבצעים בדיקה יסודית כדי לוודא שכל ההסכמים המאוגדים שלמים ותואמים לרגולציות של הארגון.

דירוג סיכוני אשראי (Credit Risk Scoring)

תחזוק וישום יעיל של החלטות מבוססות ניקוד (Scoring) להפחתת סיכונים והגדלת הכנסות עבור עסקאות ולקוחות עם נפח גבוה.

ניהול תהליכים אוטומטי (Process Automation)

אוטומציה וייעול של תהליכים עסקיים להקצאת אשראי, פתיחת חשבון בנק, ניהול הרשאות חתימה וניהול תהליכי בקשות חדשות.

התאמה לדרישות רגולציה (Regulatory Compliance)

ייעול בניהול ההתאמה של הרגולציות הממשלתיות והארגוניות העדכניות (לדוגמא: BASEL II).

ניהול קשרי לקוחות / Target Marketing (CRM)

מנגנונים אוטומטיים המתבססים על נתונים מצטברים של הלקוחות למטרת הערכה של הלקוח לשיווק וקידום מכירות מבוססי מודלים וחוקים עסקיים. משמש בעיקר עבור בנקאות אישית באינטרנט ומוקדי שירות.

ניהול מוצרים

מערכת לקביעת מוצרים ושירותים המותאמים ללקוח ע"פ סגמנטציה חכמה.

נס טכנולוגיות (NASDAQ: NSTC) הינה חברה גלובלית המספקת שירותים ופתרונות בתחום המחשוב וטכנולוגיות המידע (IT) נס טכנולוגיות מתמחה בפיתוח מוצרי תוכנה; בשילוב של מערכות, פיתוח יישומים וייעוץ; ובהפצת מוצרי תוכנה. נס מספקת את מגוון פתרונותיה ושירותיה תוך שימוש במודל אספקה גלובלי המשלב בין offshore, near-shore וצוותים מקומיים. לנס שותפים עסקיים רבים בתחומי החומרה והתוכנה ברחבי העולם, והיא מעסיקה כ- 7,800 עובדים ב- 18 מדינות ברחבי העולם. פרטים נוספים ניתן למצוא באתר החברה: www.ness.com.

